



CICLO DE JORNADAS PARA EMPRENDEDORES Y PYME's 2015 "Aspectos jurídicos y mercantiles para constituir una empresa"

En este seminario analizaremos, con un enfoque teórico y práctico, las distintas formas jurídicas para constituirse como empresario conforme a la legislación vigente, desarrollando los pros y contras de cada figura, tanto legales como empresariales.

Fecha: miércoles 28 y jueves 29 de octubre de 2015

Hora: 10 a 14 hrs.

Lugar: C/ La Diligencia, 9 – 28018 Madrid.

Cómo llegar: Línea 10 (desde Cibeles), Línea 144 (desde Pavones) o Tren de

Cercanías (estación El Pozo y Asamblea de Madrid-Entrevías)

Confirmar asistencia

Teléfono: 91 513 37 01 - E-mails: atienzafmc@madrid.es // <a





OBJETIVOS

Con esta jornada se pretende ilustrar al asistente con una visión teórica y práctica sobre las distintas opciones que la legislación vigente le brinda a un emprendedor para iniciar una actividad económica.

DIRIGIDO A

Emprendedores, startups, así como cualquier empresario que hubiera iniciado una actividad económica o simplemente tenga una idea que quiera desarrollar.

DURACIÓN APROXIMADA

8 horas repartidas en dos sesiones de 4 horas (los días 28 y 29 de octubre de 2015).

PONENTES

Daniel Lara Najar y Don Luis Valcarce Diez. Abogados especializados en derecho mercantil y corporativo.

PROGRAMA

- 1.- Las distintas formas jurídicas para constituirse como empresario:
 - 1.1.- Empresario individual.
 - 1.2.- Comunidad de Bienes/Sociedad Civil.
 - 1.3.- Sociedad mercantil: SL, SA, SLP, SLL, SAL, SLNE...
 - 1.4.- Otras formas sociales.
 - 1.5.- Otras figuras asociativas-contractuales.
- 2.- Análisis de la Ley de apoyo a los emprendedores y su internacionalización (*Ley 14/2013 de 27 de septiembre) en el ámbito mercantil. Figura del Autónomo de Responsabilidad Limitada y Sociedad Limitada de Formación Sucesiva.
- 3.- Cómo decidir la forma jurídica más apropiada para tu negocio.
- 4.- Gestión de Autorizaciones administrativas, registros y otros steps para la constitución empresarial.
- 5.- Puntos PAE y tramitación a través del sistema CIRCE.
- 6.- Caso práctico.