



CICLO DE JORNADAS PARA EMPRENDEDORES Y PYME's 2014
**“ESTRATEGIAS COMERCIALES PARA
EMPRENDER EN EL EXTERIOR”**

En este seminario pretendemos analizar el proceso de internacionalización de una PYME, a fin de conocer los aspectos más relevantes para entrar en nuevos mercados.

Fecha: Martes 21 y miércoles 22 de octubre de 2014

Hora: 10 a 13 hrs

Lugar: *Vivero de Empresas de VALLECAS
C/ La Diligencia, 9 – Bus: Línea 10 (desde Cibeles), 144 (desde Pavones), Tren
de Cercanías (estación El Pozo)*

Confirmar asistencia en la Agencia de Desarrollo Económico - Madrid Emprende
Teléfono: 91 513 37 01 - E-mail: atienzafmc@madrid.es /
<http://www.madridemprende.es/Pagina.asp?ccClavePagina=327>
Inscripción gratuita – Se entregará documentación – **Plazas limitadas**



OBJETIVOS

Comprender las herramientas que tienen las PYMES para internacionalizarse, y conocer cómo comenzar el proceso de entrada en mercados internacionales.

DIRIGIDO A

- PYMES
- EMPRENDEDORES
- EMPRESAS DE NUEVA CREACIÓN.

DURACIÓN APROXIMADA

3 horas (cada día)

PONENTE

Opal Morales Asencio
Socia-Directora
OBM Legal Consulting despacho especializado en mercantil y comercio exterior.

PROGRAMA

Tema I: Proceso de internacionalización.

Tema II: Evaluación de riesgos en la entrada en nuevos mercados.

Tema III: Etapas en la internacionalización.

Tema IV: Medios de pago en el comercio internacional.

Tema V: Incoterms.

Tema VI: Contratos Internacionales.

Tema VII: Colaboradores comerciales.