

CLUB DE TU NEGOCIO
Week bussines
Quinta Edición

Tras el éxito de las pasadas Ediciones del Club de tu Negocio y con el animo de que se convierta en una constante en la Asociación, el próximo mes de marzo realizaremos la V Edición del mismo. Analizada las pasadas convocatorias y siguiendo el mismo criterio de habilitar un espacio para que podáis realizar y perfeccionar vuestro negocio.

Las veinticuatro empresas participantes van a tener la oportunidad de realizar una acción formativa encaminada a potenciar herramientas que permitan el cambio de actitudes, para dotarlas del conocimiento necesario en técnicas y prácticas para alcanzar un mayor rendimiento negociador a través de diferentes empresas que sesión a sesión irán mostrando las píldoras formativas.

Cada empresa representara un sector, no pudiendo haber mas de una empresa del mismo sector.

El orden de selección de las mismas, será por rigurosa orden de presentación de solicitudes.

En las pasadas Ediciones hemos visto la importancia de la asistencia de todas las empresas a todas las sesiones, por ello requerimos un compromiso de asistencia a todas ellas. No obstante y como forma de inscripción será necesario en forma de deposito y compromiso a la permanencia a la V Edición el deposito de 60 € que una vez finalizado esta se reintegraran de nuevo siempre y cuando no haya mas de una falta a las sesiones por una causa grave.

Aquellas solicitudes que no puedan ser atendidas por estar completado el cupo de las mismas, quedaran en reserva para la siguiente convocatoria del Club de tu Negocio.

IMPORTANTE:

Las empresas que quieran inscribirse al Club de tu Negocio deberán comprometerse a la asistencia de las 8 sesiones, en el **horario de 13:00 a 15:00**.

Junto al compromiso y **en concepto de deposito deberán entregar 60€** que una vez finalizado el total de sesiones se les devolverá

En el caso de no poder asistir a alguna sesión, deberán tener previsto un sustituto de su empresa, que ocupe el lugar suyo durante la sesión que no pueda asistir, con motivo de no fomentar vacantes.

En la inscripción al Club de tu Negocio se deberán señalar la persona de referencia que les sustituirá en caso de no poder asistir alguna de las sesiones en el mismo instante de solicitar la participación.

Para poder participar deberán enviar un email con el formulario de inscripción relleno, a la siguiente dirección mlopez@ajemadrid.es indicando en el asunto **el club de tu negocio**.

En total serán 24 empresas de las cuales 17 tendrán la oportunidad de estar a lo largo de las 8 sesiones (estas empresas deberán estar Asociadas a la Asociación de Jóvenes Empresarios de Madrid).

En cada sesión tendrán la oportunidad de participar 7 empresas (no Asociados) de carácter invitado. Solamente podrán asistir a una sesión. Cada sesión tendremos 7 empresas nuevas.

Cronograma de las sesiones:

1.- Presentación de los participantes.

Cada empresa dispondrá de un minuto para exponer su servicio/producto.

2.-Después pasaremos a 45 minutos de formación por parte de la Empresa que imparta dicho modulo (temario indicado mas abajo).

3.- Por último tendremos el resto del tiempo para conocernos y saber a que nos dedicamos cada uno de forma mas personal, haciendo networking activo y tomando un pequeño almuerzo.

De cada una de las sesiones se llevara un control de las negociaciones y las maduraciones de cada una, así como el esfuerzo realizado para generar sinergias entre ellas

SESIONES FORMATIVAS

14 de marzo SESIÓN 1ª: REDES SOCIALES

Ponente: José Luis Guerrero - Nubemedia

Lugar de celebración: Vivero de Empresas de San Blas, C/ Alcalá, 586, 5ª planta

28 de marzo SESIÓN 2ª: COMUNICACIÓN Y TÉCNICAS DE VENTA

Ponente: Miguel Ángel Bermejo - ACIERTUM

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

11 de abril SESIÓN 3ª COMO MONTAR UNA ESTRATEGIA DE NEGOCIO

Ponente: Nicolás Aniel - AVANTIUM

Lugar de celebración: Vivero de Empresas de San Blas, C/ Alcalá, 586, 5ª planta

25 de abril SESIÓN 4ª: HABLAR EN PÚBLICO

Ponente: Ángel Álvarez Rodríguez – INDUCTA

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

9 de mayo SESIÓN 5ª: HABILIDADES DIRECTIVAS

Ponente: Lola Montalbán – ACIT

Lugar de celebración: Vivero de Empresas de San Blas, C/ Alcalá, 586, 5ª planta

23 de mayo SESIÓN 6ª: ORGANIZACIÓN Y PLANIFICACIÓN DEL TIEMPO

Ponente: Juan Antonio Martínez – XLNS COACHING

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

6 de junio SESIÓN 7ª: EL CAMBIO DE ACTITUD COMO PARTE DEL ÉXITO

Ponente: Miguel Ángel Bermejo – ACIERTUM

Lugar de celebración: Vivero de Empresas de San Blas, C/ Alcalá, 586, 5ª planta

20 de junio SESIÓN 8ª: PRESENTACIÓN FINAL

Comparativa y análisis con la presentación inicial

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

PROFESORADO

El profesorado está constituido por profesionales acreditados expertos en la materia garantizando el rigor de los contenidos teóricos y prácticos y contando además con experiencia docente dentro de grandes y pequeñas organizaciones.

MEDIOS DIDÁCTICOS

Carpeta completa con Cuaderno y Bolígrafo.

CERTIFICADO DE PARTICIPACIÓN

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Madrid extenderá un Diploma acreditativo a las personas asistentes, tras la realización del curso

Organiza



Patrocinadores

