

CLUB DE TU NEGOCIO

Séptima Edición

Tras el éxito de las pasadas Ediciones del Club de tu Negocio y con el animo de que se convierta en una constante en la Asociación, el próximo mes de noviembre realizaremos la VII Edición del mismo. Analizada las pasadas convocatorias y siguiendo el mismo criterio de habilitar un espacio para que podáis realizar y perfeccionar vuestro negocio.

Las empresas participantes van a tener la oportunidad de realizar una acción formativa encaminada a potenciar herramientas que permitan el cambio de actitudes, para dotarlas del conocimiento necesario en técnicas y prácticas para alcanzar un mayor rendimiento negociador a través de diferentes empresas que sesión a sesión irán mostrando las píldoras formativas.

Cada empresa representara un sector, no pudiendo haber mas de una empresa del mismo sector.

El orden de selección de las mismas, será por rigurosa orden de presentación de solicitudes.

En las pasadas Ediciones hemos visto la importancia de la asistencia de todas las empresas a todas las sesiones, por ello requerimos un compromiso por escrito de la asistencia a todas ellas.

La cuota de inscripción y participación al Club de tu Negocio es de 60 € para Asociados a AJE Madrid y 75 € para No Asociados a AJE Madrid

Aquellas solicitudes que no puedan ser atendidas por estar completado el cupo de las mismas, quedaran en reserva para la siguiente convocatoria del Club de tu Negocio.

Sorteo de clases de inglés con Astex Pro, el complemento ideal para la formación de idiomas en su empresa

IMPORTANTE:

Las empresas que quieran inscribirse al Club de tu Negocio deberán comprometerse a la asistencia de las 8 sesiones, en el **horario de 13:00 a 15:00**.

En el caso de no poder asistir a alguna sesión, deberán tener previsto un sustituto de su empresa, que ocupe el lugar suyo durante la sesión que no pueda asistir, con motivo de no fomentar vacantes.

En la inscripción al Club de tu Negocio se deberán señalar la persona de referencia que les sustituirá en caso de no poder asistir alguna de las sesiones en el mismo instante de solicitar la participación.

Para poder participar deberán enviar un email con el formulario de inscripción relleno, a la siguiente dirección mlopez@ajemadrid.es indicando en el asunto *el club de tu negocio*.

En cada sesión tendrán la oportunidad de participaran 4 empresas (no Asociados) de carácter invitado. Solamente podrán asistir a una sesión. Cada sesión tendremos 4 empresas nuevas.

Cronograma de las sesiones:

1.- Presentación de los participantes.

Cada empresa dispondrá de un minuto para exponer su servicio/producto.

2.-Después pasaremos a 45 minutos de formación por parte de la Empresa que imparta dicho modulo (temario indicado mas abajo).

3.- Por último tendremos el resto del tiempo para conocernos y saber a que nos dedicamos cada uno de forma mas personal, haciendo networking activo y tomando un pequeño almuerzo.

De cada una de las sesiones se llevara un control de las negociaciones y las maduraciones de cada una, así como el esfuerzo realizado para generar sinergias entre ellas

SESIONES FORMATIVAS

13 de noviembre SESIÓN 1ª: ESTRATEGÍAS DE MARKETING Y COMUNICACIÓN

Ponente: Cristina Viejo y Graciela García – Se ha ido ya mamá

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

20 de noviembre SESIÓN 2ª: REDES SOCIALES PROFESIONALES

Ponente: Ricardo Llera - ixuxuxuu

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

27 de noviembre SESIÓN 3ª: ORGANIZACIÓN Y PLANIFICACIÓN DEL TIEMPO

Ponente: Luis Fortuny – Dos Pasos Adelante

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

4 de diciembre SESIÓN 4ª: HABILIDADES DIRECTIVAS

Ponente: Juan Antonio Martínez – XLNS Coaching

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

11 de diciembre SESIÓN 5ª: HABLAR EN PÚBLICO Y PRESENTACIONES EFICACES

Ponente: Ángel Álvarez Rodríguez - Inducta

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

15 de enero SESIÓN 6ª: COMUNICACIÓN Y TÉCNICAS DE VENTA

Ponente: Miguel Ángel Bermejo - Aciertum

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

22 de enero SESIÓN 7ª: EL CAMBIO DE ACTITUD COMO PARTE DEL ÉXITO

Ponente: Miguel Ángel Bermejo - Aciertum

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

29 de enero SESIÓN 8ª: SESIÓN FINAL

Lugar de celebración: garAJE, C/ Matilde Díez, 11

PROFESORADO

El profesorado está constituido por profesionales acreditados expertos en la materia garantizando el rigor de los contenidos teóricos y prácticos y contando además con experiencia docente dentro de grandes y pequeñas organizaciones.

MEDIOS DIDÁCTICOS

Carpeta completa con Cuaderno y Bolígrafo.

CERTIFICADO DE PARTICIPACIÓN

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Madrid extenderá un Diploma acreditativo a las personas asistentes, tras la realización del curso

Organiza



Patrocinador

